



Für unser Verkaufsgebiet Innerschweiz suchen wir nach Vereinbarung eine:n selbständige:n, dynamische:n, organisierte:n

Technische:n Verkaufsberater:in

Deine Aufgaben

- Systematische Betreuung des bestehenden Kundenkreises
- Akquisition von Neukunden und Bauvorhaben
- Lösungsorientierte Beratung unserer Kunden bei anwendungs- und produkttechnischen Fragen
- Neue Marktpotentiale erkennen
- Ausarbeiten und Erstellen von Angeboten
- Mitarbeit an Messen und Veranstaltungen
- Schulungen von Kunden
- Erreichen der vorgegebenen Verkaufsziele
- Rapportieren an den Vorgesetzten

Dein Profil

- Idealerweise Ausbildung im Bereich allgemeiner Hochbau, Gebäudehülle, Holzbau
- Kunden- und dienstleistungsorientiert
- Teamfähig, kompetent und kommunikativ
- Initiativ, belastbar, strukturiert
- MS-Office-Anwenderkenntnisse
- Führerschein Kat. B
- Im Reisegebiet wohnhaft von Vorteil

#beherzt in Deine Zukunft

Wir bieten Dir eine massgeschneiderte Einarbeitung und das notwendige Wissen für deine Tätigkeit. Als technische:n Verkaufsberater:in erwartest du selbstständiges Handeln in einem innovativen Schweizer Unternehmen. Ausserdem profitierst Du von attraktiven Anstellungsbedingungen und guten Sozialleistungen.

Die Flumroc AG ist Marktführerin für Schweizer Steinwolle mit Sitz in Flums. Unsere Produkte für Wärmedämmung sowie Brand- und Schallschutz werden aus dem natürlichen Rohstoff Stein in Flums hergestellt. Wir sind stolz, mit unserem regionalen Produkt und dem beherzten Engagement von 225 Mitarbeiter:innen, seit mehr als 70 Jahren, einen wichtigen Beitrag für den Klimaschutz zu leisten.

Werde auch Du Flumrocker:in!

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung via Mail an:

Daniel Romer, Leiter Personal, daniel.romer@flumroc.com, +41 81 734 12 56



Flumroc AG, CH-8890 Flums, +41 81 734 11 11, jobs@flumroc.com, www.flumroc.ch

#beherzt