Für die Region Rheintal, Sarganser- und Glarnerland suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine:n

Technische:n Verkaufsberater:in

Deine Aufgaben

- Systematische Betreuung des bestehenden Kundenkreises
- Akquisition von Neukunden und Bauvorhaben
- Lösungsorientierte Beratung unserer Kunden bei anwendungs- und produktetechnischen Fragen
- Neue Marktpotentiale erkennen
- Ausarbeiten und Erstellen von Angeboten
- Mitarbeit an Messen und Veranstaltungen
- Schulungen von Kunden
- Erreichen der vorgegebenen Verkaufsziele
- Rapportieren an den Vorgesetzen

Dein Profil

- Idealerweise Ausbildung im Bereich allgemeiner Hochbau, Gebäudehülle, Holzbau
- Kunden- und dienstleistungsorientiert
- Teamfähig, kompetent und kommunikativ
- Initiativ, belastbar, strukturiert
- MS-Office-Anwenderkenntnisse
- Führerschein Kat. B
- Im Reisegebiet wohnhaft von Vorteil

#beherzt in Deine Zukunft

Wir bieten Dir eine massgeschneiderte Einarbeitung und das notwendige Wissen für deine Tätigkeit. Als technische:r Verkaufsberater:in erwartet dich selbstständiges Handeln in einem innovativen Schweizer Unternehmen. Ausserdem profitierst Du von attraktiven Anstellungsbedingungen und guten Sozialleistungen.

Die Flumroc AG ist die Marktführerin für Schweizer Steinwolle und Teil der internationalen ROCKWOOL Gruppe aus Dänemark. Unsere Steinwolle für Wärmedämmung sowie Brand- und Schallschutz wird aus dem natürlichen Rohstoff Stein zu 100% in Flums hergestellt. Wir sind stolz, mit unserem regionalen Produkt und dem beherzten Engagement von 225 Mitarbeiter:innen, seit mehr als 70 Jahren, einen wichtigen Beitrag für den Klimaschutz zu leisten.

Werde auch Du Flumrocker:in!

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung via Mail an:
Daniel Romer, Leiter Personal, daniel.romer@flumroc.com, +41 81 734 12 56

FLUMROC®

Flumroc AG, CH-8890 Flums, +41 81 734 11 11, info@flumroc.com, www.flumroc.ch

#beherzt